



Anuncia't a partir de 3,2 € al dia a Barcelona

**Barcelona**  
Anar a l'edició local

Divendres, 8 de juliol del 2011

INICI AGENDA I CINEMA SERVEIS CANALS PARTICIPACIÓ REGISTRE BLOGS PRESENCIA SORTIM

Portada Territori Societat Punt divers Política **Economia** Cultura Comunicació Opinió Esports



**Economia**

« Enrere

ENVIAR UN COMENTARI

0

**RICARD MUNNÉ**  
VICEPRESIDENT DE CATALONIA BIO

# "Les fusiones entre biotecnològiques comencen a ser imprescindibles"

30/04/11 02:00 - BARCELONA - ANNA PINTER

Catalonia Bio és la patronal de les empreses del sector biotecnològic català. Agrupa una cinquantena de firmes que a partir de la recerca en ciència busquen aplicacions comercials en el món de la salut humana, però també en altres àrees com ara el medi ambient i l'alimentació. L'organització ha estat promotora de canvis legislatius i mercantils que ajuden a impulsar un sector encara jove però amb molt potencial, que a més es veu amenaçat per la manca de finançament.



Ricard Munné, en un moment de l'entrevista. Foto: QUIM PUIG.

**L'empresa biotecnològica, com qualsevol altra, té problemes d'accés al crèdit, però en el vostre cas és més greu per les particularitats del model de negoci?**

Sí, perquè nosaltres requerim inversions molt elevades, amb un temps per arribar al mercat d'una mitjana de 10 anys, i això comporta més risc. Aquest còctel no encaixa bé en els sistemes de finançament tradicionals, que no acaben d'entendre el model.

**Creu que amb més empreses de capital de risc especialitzades en el sector es solucionaria aquest desencaix?**

No necessàriament hem de dependre només de capital de risc especialitzat. Aquesta ha de ser una font més. Ara com ara a Catalunya només existeixen dues empreses de capital de risc centrades en biotecnologia. En caldrien moltes més, sobretot per a estadis d'inversió intermedis. Estem fent molta pedagogia perquè altres firmes d'inversió apostin per aquest sector.

**Per què és interessant invertir en biotecnologia?**

És un sector en què, amb un projecte reeixit, el retorn és molt elevat. Enguany l'empresa de capital de risc Ysios ha fet una operació en una empresa estrangera que en un any ha multiplicat per tres la inversió.

**Havia creat moltes expectatives el mercat alternatiu borsari (MAB), però ara per ara només ha sortit una empresa biotecnològica.**

El MAB es va engegar en un moment dolent, però, si mirem les experiències d'altres països, són mercats que han funcionat gràcies a l'impuls dels beneficis fiscals. Ara només Madrid i Catalunya tenen incentius fiscals per a qui inverteixi, i és molt restrictiu. Tant en aquest mercat com en altres contextos existeixen moltes barreres legals que penalitzen la inversió en el sector. Les hem estudiat i ho hem presentat a l'Estat i a la Generalitat.

Quines?

**Canals relacionats**  
Canal: Entrevistes

**El principal problema és de finançament i és urgent trobar-hi solucions**  
**Tenim bones infraestructures, però hem d'aconseguir arribar al mercat**  
**Només Madrid i Catalunya tenen incentius fiscals per a qui inverteixi al MAB**  
**Requerim inversions altes, amb un temps per arribar al mercat elevat**

**Canvi de municipi**  
Configura el contingut local al teu municipi. Trieu-ne un:  
   
[Llista municipis](#)



**Publicitat**  
Anuncia't a Barcelona a partir de 3,2 € al dia [Clica aquí](#)

**Enquesta**

**La Generalitat ha de fer esforços per reconduir la situació de Cacaolat?**

- Sí, perquè és una empresa històrica catalana
- Sí, perquè és un producte líder al seu sector
- No, el sector privat ho ha de resoldre per ell mateix
- No, perquè ho hauria de fer amb totes les empreses



**Cinema a Barcelona**

Quina pel·lícula vols veure?  
A quina sala de cinema vols anar?

**DICCIONARI**  
[Consulteu aquí els diccionaris](#)

Per exemple, nosaltres no ens podem acollir a les deduccions fiscals per inversió en R+D perquè si no tens beneficis el mateix any no pots accedir-hi. Com que la nostra sortida comercial és a llarg termini, ho perdem. Per això proposem que es plantegin devolucions, que es puguin negociar en un mercat, o posar-les al balanç per fer-lo més sostenible i atractiu per a inversors. Si aconseguíssim que un petit inversor es pogués beneficiar de les deduccions fiscals que nosaltres no podem tenir, això suposaria un bon atractiu per captar capital.

**Això suposaria reduir ingressos per a l'administració, i, pel que sembla, cap passa el millor moment.**

Sabem que té un impacte en els pressupostos que resulta complicat, però tot i això la xifra estaria al voltant dels 65 milions d'euros. No són tants diners i ajudaria a impulsar el sector. Així ho hem proposat al llarg del 2010, però de moment cap administració ha recollit les nostres propostes.

**Fins a quin punt condicionen a l'empresa biotecnològica la manca de finançament i les barreres legals?**

El nostre principal problema és de finançament i és urgent trobar-hi solucions. Si no es resol, augmentarà la mortalitat de les empreses.

**A més, el perfil d'empresa actual, de dimensió reduïda i amb pocs anys de vida, la fa més feble.**

Sí, per això nosaltres els insistim que han de col·laborar entre elles. No és fàcil, però és imprescindible que s'avanci en termes de fusió. A més s'ha de reflexionar sobre el model de negoci. Ja comença a haver-hi exemples de companyies que no només fan recerca i assajos clínics per vendre'ls; també volen arribar fins al final i controlar la major part de la cadena de valor. Han de fer recerca i produir aquí. Hem d'aconseguir que el temps d'arribar al mercat s'acurti.

**L'administració hauria de ser més proactiva tenint en compte totes aquestes particularitats?**

L'impuls del sector públic és un element clau per als inicis dels projectes empresarials del sector. Ara, per exemple, ens cal més crèdit tou, i així ho estem intentant transmetre. Sóc conscient que l'administració està sensibilitzada però no hi dedica el capital. A més, en els darrers 10 anys s'ha fet una gran inversió com a Estat i com a país en infraestructures. Tenim molts llocs on es pot fer recerca, però hem d'aconseguir que aquesta surti al mercat i es pugui convertir en empresa i crear riquesa.

**I com es fa el salt?**

Cal que el científic vegi els beneficis de transformar la seva recerca en empresa i que es fomenti amb incentius públics, amb la creació de capital llavor i programes de finançament de projectes. El sector en conjunt necessita més persones de perfil gestor. Una vegada l'investigador ja ha decidit muntar l'empresa, l'hem d'ajudar a convertir-lo en gestor i deixar-lo prou solt perquè s'espavili abans de sortir al mercat.

Darrera actualització ( Dijous, 5 de maig del 2011 20:52 )

Publicat a

L'Econòmic Catalunya 30-04-2011 Pàgina 19

DESAR AQUESTA PÀGINA A:



COMENTARIS

[Escriure un comentari](#)

Identificar-me. Si ja esteu registrats, abans d'enviar un comentari us heu d'identificar.

Registrar-me. Per opinar sobre aquesta notícia cal estar registrat.

**Nota:** Per aportar comentaris al web és indispensable donar-se d'alta en el [registre del Grup Hermes](#) i acceptar les [Normes de Participació](#). No s'admetran registres incomplets ni comentaris que vulnerin els drets i l'honorabilitat de les persones.

El Grup Hermes no es responsabilitza dels comentaris fets pels usuaris ni els comparteix perquè enten que són responsabilitat exclusivament seva. Per aquest motiu tots els comentaris es veuran signats amb el nom, els cognoms i la població de llurs autors.

El Grup Hermes es reserva el dret de no publicar els comentaris que no s'ajustin a aquestes normes.

Si té problemes per fer comentaris comprovi [les solucions als problemes més habituals a l'apartat corresponent a l'ajuda](#).

[Qui som](#) [Avisos legals](#) [Publicitat](#) [Posar com a pàgina d'inici](#) [Índex](#)

Copyright © 2009-11. Grup Hermes. Versió v.1.1

**AVUI+** **EL PUNT** **EL 9** **PRESENCIA** **L'ECONOMIC**

El Grup Hermes: [El Punt](#) | [Avui](#) | [Presència](#) | [L'Econòmic](#) | [El Quiosc](#) | [Club del Subscriptor](#) | [El Punt Habitatge](#) | [Avui.tv](#) | [Blogs](#)  
 El Punt Habitatge: [Venda de Pisos a Girona](#) | [Venda de Pisos a Barcelona](#) | [Venda de Cases a Badalona](#) | [Venda de Cases a Castelló d'Empúries \(Girona\)](#) | [Lloguer de Cases a Barcelona](#) | [Lloguer de Cases a Girona](#) | [Lloguer de Pisos a Costa Brava \(Girona\)](#) | [Lloguer de Pisos a Costa Daurada \(Tarragona\)](#) | [Lloguer de Pisos a Barcelona](#)

El Quiosc: [El Punt](#) | [Avui](#) | [El 9 Esportiu de Catalunya](#) | [Presència](#) | [L'Econòmic](#) | [Sortim](#) | [Catalonia Today](#) | [B30](#)

Ginys: [Llistat de notícies](#) [Ticker](#) [RSS personalitzat](#) [Feed Atom](#) [Diccionaris: servei patrocinat per](#) [www.diccionaris.cat](#) [www.diccionarios.com](#)

Amb el suport de



Més llegides

08/07/11 02:00 BARCELONA.

[Barcelona, a vessa](#)

08/07/11 02:00 BARCELONA.

[L'Estat garanteix que es podrà etiquetar en català](#)

08/07/11 02:00 GIRONA.

["Massa aviat, massa"](#)

08/07/11 02:00 BARCELONA.

[L'operació per a la venda de la històrica Cacaolat perilla](#)

08/07/11 02:00 BARCELONA.

[La llet de mares catalanes té un alt contingut de tòxics](#)

08/07/11 02:00 BARCELONA.

[La natalitat segueix en crisi](#)

08/07/11 02:00 MADRID.

[Pessimisme en el sector televisiu](#)

08/07/11 02:00 BARCELONA.

[Ridaó es queda sol i només pugnarà per anar a Madrid](#)

08/07/11 02:00 BARCELONA.

[Col·lapse al parc Güell](#)

08/07/11 02:00 BARCELONA.

["Per tenir fills sempre hi ha impediments"](#)

Tradueix-nos - Translate

Tria idioma - Select language

Troba'ns a Facebook

**Avui.cat** al Facebook

[M'agrada](#)

---

A 1,949 persones els agrada **Avui.cat**.

Constantinos

Antonio

Anna

Victor

Joan

Complement social de Facebook